

PEDRO LAFONT PIANETTA

**Profesor de las Universidades
Nacional y Libre de Colombia**

MANUAL DE CONTRATOS

CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

TOMO III



LIBRERÍA EDICIONES DEL PROFESIONAL LTDA.

ÍNDICE GENERAL

INTRODUCCIÓN	VII
--------------------	-----

TERCERA PARTE

CONTRATACIONES INTERNACIONALES

TÍTULO I

NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES EN GENERAL

CAPÍTULO I

CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

349. DISTINCIÓN. NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES	3
350. NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES	3
351. CONTRATACIÓN INTERNACIONAL	4
A.- Tradicional	4
B.- Contemporánea	4
C.- Coexistencia	6

CAPÍTULO II

BASES DE LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

I.- GENERALIDADES

352. DETERMINACIÓN.....	7
A.- Reconocimiento Jurídico Universal (Sistemas)	7
B.- Libertad de Contratación (Individual y de Mercado)	7

II.- SISTEMAS JURÍDICOS Y LA CONTRATACIÓN

353. IMPORTANCIA	7
354. CRITERIOS CONTEMPORÁNEOS EN LOS SISTEMAS OCCIDENTALES	8
A.- Sistema del Derecho Civil (Civil Law)	8
B.- Sistema del Derecho Común (Common Law)	9
a.- Elementos contractuales	10
b.- Función, pre-redacción (cláusulas usuales y regulación)	11
c.- Desarrollo y regulación del derecho inglés	12
d.- Desarrollo del Derecho Norteamericano	19
355. CRITERIOS CONTEMPORÁNEOS EN LOS SISTEMAS ORIENTALES	26
A.- Sistemas Musulmán e Hindú	27
B.- Sistema Chino-Japones	27

CAPÍTULO III
MERCADO Y CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

I.- LIBERTAD DE CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

356.	DESARROLLO	29
357.	LIBERTAD DE CONTRATACIÓN Y MERCADO INTERNACIONAL CONTEMPORÁNEO	31
	A.- Mercado Internacional Contemporáneo	31
	B.- Libertad de Contratación Internacional	37
	II.- ORGANIZACIÓN DEL COMERCIO Y DE LAS LIBERTADES	
358.	ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (OMC)	38
	A.- Organización	39
	B.- Reconocimientos de la libertad. Límites y armonización	40
	C.- Materias de su contenido	41
	a.- Comercio de Mercancías	41
	b.- Comercio de servicios	42
	c.- Propiedad Intelectual	43
	d.- Solución de diferencias	43
	e.- Examen de políticas comerciales	43
	f.- Asuntos comerciales varios	44
	D.- Destinatarios normativos	44
	a.- Los Estados (atribuciones)	44
	b.- Los particulares (Derechos y obligaciones)	44
359.-	ORGANIZACIÓN DEL COMERCIO EUROPEO	47
	A.- Unión Europea (UE). Libertades	47
	B.- Libertad de Contratación (Tratado de Roma de 1980)	58
	a.- Ley aplicable	59
	b.- Extensión	60
	c.- Aplicación excepcional a la Contratación del Estado colombiano o de alguno de sus miembros	61
360.	ORGANIZACIÓN DEL COMERCIO DE LA COMUNIDAD ANDINA	62
	A.- Comunidad Andina Actual (CAN) y el Derecho Comunitario	62
	B.- Derecho Comunitario Contractual Excepcional	63
	a.- Decisión 486 de 2000	64
	b.- Aplicación	64
	c.- Cláusula C.N.M.F.	65
361.	ORGANIZACIONES DE COMERCIO REGIONAL	67
	A.- Enunciación	67
	B.- Mercosur	67
	C.- Nafta	67
	D.- El G-3.	68
	E.- Comunidad Económica del Caribe	68

ÍNDICE GENERAL	681
F.- Sica	68
G.- Alca	69
H.- Otras Organizaciones	69
362. LIBERTAD Y DESARROLLO INTERNACIONAL	69
A.- Libertad de Contratación Internacional	69
B.- Desarrollo del Comercio Internacional	74
a.- Convenios Internacionales	74
b.- Organismos Internacionales	75
TÍTULO II	
RÉGIMEN JURÍDICO DE LOS CONTRATOS INTERNACIONALES EN COLOMBIA	
363. GENERALIDADES	77
CAPÍTULO I	
CATEGORÍAS CONTRACTUALES INTERNACIONALES	
I.- NACIONALIDAD CONTRACTUAL	
364. NOCIÓN	79
365. CONTRATOS COLOMBIANOS	80
A.- Determinación Jurídica	80
a.- Territorialidad Colombiana	80
b.- Actividad Contractual Colombiana	81
c.- Colombianidad material o jurídica	81
B.- Determinación Convencional	82
a.- Por Tratados Internacionales	82
b.- Por pactos privados	83
1.- Limitación Legal	83
2.- Incidencia convencional expresa	83
3.- Incidencia voluntaria tácita (Cláusulas incoterms)	83
C.- Régimen Colombiano Aplicable	85
a.- Aplicación general	85
b.- No aplicación excepcional	85
c.- Naturaleza del Régimen aplicable	85
1.- Régimen de derecho público de los negocios y contrataciones internacionales	86
2.- Régimen internacional privado	88
366. CONTRATOS EXTRANJEROS	89
A.- Determinación Jurídica	89
a.- Territorialidad extranjera	89
b.- Contractualidad extranjera	90
c.- Contractualidad material o jurídica	91
B.- Determinación Convencional	91
a.- Por tratados internacionales	91

	b.- Por pactos privados	91
	1.- Limitación legal	91
	2.- Incidencia convencional expresa	92
	3.- Incidencia voluntaria tácita (cláusulas Incoterms y contratos documentales)	92
	C.- Régimen Extranjero Aplicable	93
	a.- Aplicación general	93
	b.- No aplicación excepcional	93
	c.- Naturaleza jurídica del régimen aplicable	93
	II.- INTERNACIONALIDAD CONTRACTUAL	
367.	CONTRATOS INTERNACIONALES	94
368.	INTERNACIONALIDAD CONTRACTUAL	94
	A.- Internacionalidad	94
	a.- Pluralidad Normativa Estatal	94
	b.- Fases Contractuales	94
	B.- Determinación de la Internacionalidad	95
	a.- Determinación Convencional	95
	b.- Determinación Jurídica Interna	95
	C.- Régimen Aplicable a los Contratos Internacionales	95
	CAPÍTULO II	
	RÉGIMEN CONVENCIONAL PRINCIPAL DE LOS CONTRATOS INTERNACIONALES	
369.	APLICACIÓN PREFERENCIAL	97
	I.- REGÍMENES DE LOS TRATADOS INTERNACIONALES	
370.	TRATADOS INTERNACIONALES DE COLOMBIA	97
	A.- Fundamentos	97
	B.- Alcance y Limitaciones	97
371.	CLASES DE REGÍMENES APLICABLES	98
	A.- Régimen Único (Uniforme o Comunitario)	98
	B.- Régimen Plural	98
	II.- RÉGIMEN LEGAL APLICABLE EN VIRTUD DE CONVENIO	
372.	CONVENIO DE LOS CONTRATANTES (RÉGIMEN SUSTANCIAL Y ARBITRAL)	99
	A.- Posibilidad Legal Actual	102
	B.- Fundamento	102
373.	CONTENIDO DEL RÉGIMEN APLICABLE	102
	A.- Simple (procesal)	102
	B.- Mixto (Procesal y Sustancial)	103
374.	CONDICIONES PARA LA SELECCIÓN DEL RÉGIMEN APLICABLE	103
	A.- Libertad de Selección	103

B.- Vinculación Arbitral	104
C.- Internacionalidad Contractual	105
a.- En contrato particular	105
b.- En contrato estatal	106
c.- Ejercicio Idóneo	107
D.- Limitaciones normativas de las cláusulas	108
a.- Limitaciones Procesales	108
b.- Limitaciones Sustanciales	109

CAPÍTULO III

RÉGIMEN JURÍDICO SUPLETORIO DE LOS CONTRATOS INTERNACIONALES

375. DERECHOS INTERNOS SUPLETORIOS	111
I.- RÉGIMEN JURÍDICO DE LOS SUJETOS DEL CONTRATO	
376. ALCANCE	111
377. RÉGIMEN JURÍDICO COLOMBIANO PARA LOS SUJETOS INTERVINIENTES EN LOS CONTRATOS INTERNACIONALES	111
A.- Libertad de intervención	111
B.- Restricciones a sujetos extranjeros	112
a.- Actividad ocasional o permanente	112
b.- Actividad permanente de extranjero	112
c.- Actividad permanente de sociedades extranjeras	113
1.- Sucursal	113
2.- Otras formas de intervención	113
378. RÉGIMEN JURÍDICO EXTRANJERO PARA LOS SUJETOS INTERVINIENTES EN LOS CONTRATOS INTERNACIONALES	114
A.- Régimen sobre la existencia	114
B.- Régimen sobre la intervención	115
379. TENDENCIA DE UNIVERSALIZACIÓN Y REALIDAD DE LOS SUJETOS	115
II.- RÉGIMEN JURÍDICO DE LA CELEBRACIÓN DE LOS CONTRATOS INTERNACIONALES	
380. NOCIÓN	117
381. CONTRATOS INTERNACIONALES CELEBRADOS EN EL EXTRANJERO PARA EJECUTARSE EN COLOMBIA	117
A.- Contratos internacionales del extranjero	117
B.- Regulación	117
a.- Regla General	117
b.- Excepciones	118
382. CONTRATOS INTERNACIONALES CELEBRADOS EN COLOMBIA PARA EJECUTARSE EN EL EXTRANJERO	120
A.- Contratos Internacionales de Colombia	120

	B.- Regulación.....	120
	a.- Regla General.....	120
	b.- Excepciones.....	120
	III.- RÉGIMEN JURÍDICO DE LA EJECUCIÓN DE LOS CONTRATOS INTERNACIONALES	
383.	ALCANCE.....	122
384.	EJECUCIÓN COLOMBIANA DE CONTRATOS INTERNACIONALES CELEBRADOS EN EL EXTRANJERO.....	122
	A.- Formas de Ejecución Colombiana.....	123
	a.- Ejecución real.....	123
	b.- Ejecución asimilada.....	124
	B.- Régimen Jurídico de Ejecución.....	124
	a.- Colombiano.....	124
	b.- Excepciones (Extranjero).....	126
385.-	EJECUCIÓN EXTRANJERA DE CONTRATOS INTERNACIONALES CELEBRADOS EN COLOMBIA.....	126
	A.- Formas de ejecución extranjera.....	126
	B.- Régimen de ejecución.....	127
	a.- Extranjero.....	127
	b.- Excepciones (Colombiano).....	128
	IV.- RÉGIMEN JURÍDICO APLICABLE A LA SOLUCIÓN DE DIFERENCIAS EN CONTRATOS INTERNACIONALES	
386.	RÉGIMEN DE LAS DIFERENCIAS CONTRACTUALES.....	128
	A.- Generalidades.....	128
	a.- Alcance.....	128
	b.- Clases (Nacionales y Extranjeras).....	129
	c.- Contractualidad.....	129
	B.- Naturaleza Solutoria.....	129
387.	RÉGIMEN JURÍDICO COLOMBIANO APLICABLE A LAS SOLUCIONES DE DIFERENCIAS CONTRACTUALES.....	130
	A.- Soluciones Colombianas Extrajudiciales.....	130
	B.- Soluciones Colombianas Judiciales.....	131
	a.- Soluciones Judiciales.....	131
	1.- Soluciones ordinarias.....	131
	2.- Soluciones arbitrales.....	132
	b.- Ejecución de los fallos.....	132
388.	RÉGIMEN JURÍDICO EXTRANJERO APLICABLE A SOLUCIONES DE DIFERENCIAS CONTRACTUALES.....	132
	A.- Soluciones Extranjeras Extrajudiciales.....	132
	B.- Soluciones Extranjeras Judiciales.....	133
	a.- Soluciones Judiciales.....	133

1.- Soluciones Ordinarias	133
2.- Soluciones especiales (arbitrales).....	133
b.- Ejecución de los fallos	134

TÍTULO III

EL CONTRATO INTERNACIONAL EN GENERAL

389. ASPECTOS GENERALES	135
-------------------------------	-----

CAPÍTULO I

ESTRUCTURA CONTRACTUAL INTERNACIONAL

I.- GENERALIDADES

390. ALCANCE	137
391. INTERNACIONALIDAD	137
A.- Naturaleza Jurídica	137
B.- Fuente Reguladora	138
C.- Requisitos de la Internacionalidad	138
1.- Factores determinantes	138
2.- Diferenciación normativa	140
3.- Ausencia de exclusión de internacionalidad	140
392. PRESUPUESTO CONTRACTUAL INTERNACIONAL	141
A.- Libertad Contractual y de Mercado Internacional (competencia leal).....	141
a.- Libertad contractual internacional.- Diferencia con la Nacional	143
b.- Planificación	146
c.- Acceso al mercado	146
B.- Límites Internacionales	147
a.- Materiales	147
b.- Jurídicos	147
1.- Orden Público Interno.....	151
2.- Orden Público Internacional	151

II.-ELEMENTOS EN COLOMBIA DEL CONTRATO INTERNACIONAL

393. CAPACIDAD CONTRACTUAL	152
A.- Capacidades	152
B.- Incapacidades	152
a.- Incapacidad de goce	152
b.- Inhabilidades especiales	152
1.- Clases	152
2.- Restricciones	152
394. CONSENTIMIENTO CONTRACTUAL	153
A.- Existencia	154
B.- Manifestación	154
a.- Consensualidad	154
b.- Particularidades	154

c.- Rectitud consensual	155
1.- Ilícitud Consensual	155
2.- Fraude a la Ley (fraude internacional)	155
3.- Ventajas internacionales	156
4.- Derechos de terceros	156
d.- Consentimiento libre y sano	157
1.- Manifestación	157
2.- Error negocial	157
3.- Violencia negocial	158
4.- Dolo negocial	158
e.- Lesión enorme (vicio objetivo)	158
395. OBJETO DEL CONTRATO INTERNACIONAL	159
A.- Generalidades	159
a.- Noción	159
b.- Clases de Contratos por su objeto	159
B.- Requisitos de los objetos contratados internacionalmente (Bienes y Servicios) .	160
a.- Existencia	160
b.- Determinación o determinabilidad.	161
c.- Comerciability	161
1.- Clases de incomerciability	161
2.- Deber especial de competencia legal internacional (Dumping)	162
d.- Licitud internacional	163
1.- Alcance	163
2.- Licitud internacional y nacional	164
e.- Posibilidad internacional	164
396. ORDEN PÚBLICO COLOMBIANO ESPECIAL PARA LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL DE BIENES Y SERVICIOS	165
A.- Especialidad normativa	165
a.- Composición compleja	165
b.- Naturaleza jurídica (Orden público y privado)	165
c.- Clases de normas de orden público	165
1.- Reguladoras directas	166
2.- Reguladores indirectos	166
d.- Vulneración del orden público	166
B.- Régimen de Comercio Exterior	166
a.- Reconocimiento de la libertad	167
b.- Libertad de importaciones. Límites	167
c.- Libertad de exportaciones. Límites	169
C.- Régimen aduanero	173
a.- Alcance	173
b.- Relación contractual	173
c.- Arancel	174
D.- Régimen privado interno de orden público	174

a.- Enunciación	174
b.- Vulneración	174
E.- Régimen de Contratación Estatal	175
a.- Partes contractuales	175
b.- Régimen especial del contrato internacional estatal	175
c.- Principales normas de orden público colombiano	175
1.- Reciprocidad	175
2.- Reconocimiento a sujetos extranjeros	176
3.- Selección objetiva y preferencia nacional	176
F.- Régimen de derechos fundamentales	177
a.- Aplicación	177
b.- Vulneración	178
G.- Régimen de Normas Técnicas (fabricación)	178
a.- Existencia	179
b.- Certificado de conformidad	179
H.- Régimen Sanitario	181
a.- Normas prohibitivas	181
b.- Normas sobre documentación	181
I.- Régimen de Protección real	182
J.- Régimen de protección registral	182
a.- Enunciación	182
b.- Naturaleza y efectos	184
K.- Régimen financiero y de seguros	184
397. REQUISITOS DE LOS VALORES Y PRECIOS DEL CONTRATO	184
A.- Requisitos generales y especiales	184
B.- Valores en el contrato	185
a.- Valor o precio del negocio y valor de aduana	185
b.- Relación entre los valores	186
C.- Precio del negocio	187
a.- Clases	187
b.- Pacto sobre modalidades y aspectos del pago del precio	188
c.- Medios de pago	189
d.- Eficacia del pago	189
D.- Régimen de cambio	189
a.- Obligatoriedad	189
b.- Aplicación e inaplicación del Régimen	190
1.- Operación común con precio en moneda colombiana	190
2.- Operación de cambio con precio en moneda colombiana	191
3.- Operación ordinaria con precio en moneda extranjera	191
4.- Operación de cambio con precio de moneda extranjera	192
c.- Pagos en moneda cambiaria	192
1.- Mercado e intermediación	192
2.- Formas de adquisición y pago	192

d.- Vulneración	193
1.- Efectos sustanciales privados	193
2.- Efectos administrativos	194
3.- Efectos penales	194
E.- Régimen Financiero	194
a.- En el contrato	194
b.- En la ejecución	195
398. CAUSA DEL CONTRATO INTERNACIONAL	195
A.- Genérica	195
B.- Específica	195
a.- Determinación	195
b.- Causa lícita e ilícita	196
399. LEGITIMACIÓN NEGOCIAL INTERNACIONAL	196
A.- Titularidad General	196
B.- Legitimación de las partes en los Contratos Internacionales que comportan importación y exportación	196
a.- Clases según la atribución	197
1.- Legitimación directa	197
2.- Legitimación indirecta	198
b.- Clases según el número de sujetos	199
1.- Sujetos legitimados (Legitimación exclusiva o compartida)	199
2.- Riesgos compartidos	199
3.- Casos de pluralidad de sujetos de una misma parte	199
c.- Terceros interesados contractuales	200
1.- Sociedad matriz o controladora	200
2.- Consecuencias	201
C.- Intervención de Auxiliares en la Contratación Internacional	201
a.- Intervención	201
b.- Funciones	201
c.- Autonomía	202
d.- Mandatarios internacionales	202
e.- Sociedades de comercialización internacional	203
1.- Noción	203
2.- Objeto	203
3.- Denominación	203
4.- Operaciones	204
5.- Atribuciones	204
f.- Comisionistas Internacionales	205
g.- Agentes Internacionales	206
1.- Agentes comerciales	206
2.- Agentes no comerciales	206
h.- Corredores internacionales	206
D.- Intervención de otras partes de contratos conexos	207

a.- Intermediarios financieros	207
b.- Transportadores	208
c.- Aseguradores	208
d.- Otros intervinientes	208

CAPÍTULO II

ELABORACIÓN CONTRACTUAL INTERNACIONAL

400. NOCIÓN	209
-------------------	-----

I.- DETERMINACIÓN DE LOS PRESUPUESTOS

401. COMPLEJIDAD	209
402. MERCADO INTERNACIONAL	209
403. SUJETOS DEL MERCADO	213
404. ACTIVIDADES Y RELACIONES INTERNACIONALES	213

II.- NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

405. FASES	214
406. NEGOCIACIÓN PRELIMINAR	215
407. PREVISIONES CONEXAS	215
A.- Previsión del curso negocial	215
B.- Previsión de los intervinientes	216
C.- Previsión del contenido	216
408. PROCESO DE FORMACIÓN	216
A.- Oferta	216
B.- Licitaciones	217
C.- Preferencias y promesas	217
a.- Contrato de Preferencia internacional	217
b.- Contrato de promesa internacional	217
409. PREREDACCIÓN DEL CONTENIDO	218
B.- Cláusulas Generales	218
C.- Principales cláusulas	218
D.- Documentaciones	224
E.- Celebración y Confirmación	224

CAPÍTULO III

EFFECTOS DEL CONTRATO INTERNACIONAL

I.- EFICACIA

410. ALCANCE	227
411. EFECTOS CON RELACIÓN AL OBJETO (BIENES Y SERVICIOS	227
A.- Obligación fundamental sobre el objeto	228
a.- Traslado a otro territorio	228
b.- Efectos colaterales	228

	c.- Naturaleza Jurídica	228
	d.- Diversidad	229
	B.- Obligaciones de Garantía	229
	a.- Garantía de calidad	229
	b.- Riesgos internacionales	229
412.	EFFECTOS CON RELACIÓN A LA CONTRAPRESTACIÓN (PRECIOS, ETC.)	231
	A.- Obligación fundamental de contraprestación	231
	a.- Obligación dineraria	231
	b.- Pago	231
	c.- Medios para hacer el pago	231
	d.- Características	231
	B.- Deber de recepción del pago	232
	C.- Convenio	232
413.	ALTERACIÓN DE LA EFICACIA	232
	A.- Alteración contractual	233
	a.- Imprevisión	233
	b.- Pactos	233
	c.- Revisión judicial	233
	B.- Suspensión y Aplazamiento Contractual	234
	a.- Suspensión	234
	b.- Aplazamiento	234
II.- INEFICACIA CONTRACTUAL		
414.	ALCANCE	234
415.	INEFICACIA ABSOLUTA	234
416.	INEFICACIA RELATIVA (INOPONIBILIDAD)	235
417.	MUTUO DISENSO	235
418.	TERMINACIÓN UNILATERAL	236
419.	VENCIMIENTO DEL PLAZO	236
420.	DECLARACIÓN JUDICIAL DE NULIDAD, RESOLUCIÓN O REVISIÓN ...	236
421.	IMPOSIBILIDAD SOBREVINIENTE	238
422.	PRESCRIPCIÓN	239
III.- EFECTOS POST CONTRACTUALES		
423.	EFFECTOS ENTRE LOS CONTRATANTES	239
	A.- Positivos	239
	B.- Negativos	240
424.	EFFECTOS CON RELACIÓN A TERCEROS	240
	A.- Positivos	240
	B.- Negativos	240

IV.- SOLUCIONES DE DIFERENCIAS CONTRACTUALES INTERNACIONALES

425.	REMISIÓN	241
426.	CONVENCIONALES	241
427.	LEGALES	241

TÍTULO IV

PRINCIPALES NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES EN COLOMBIA

CAPÍTULO I

CONTRATOS INTERNACIONALES BÁSICOS

428.	NEGOCIOS Y CONTRATOS CON IMPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS	243
	A.- Características	243
	B.- Elementos y efectos	243
	C.- Ejecución en Colombia de los negocios o contratos extranjeros que comportan importación	244
	D.- Extinción	245
429.	NEGOCIOS Y CONTRATOS QUE COMPORTAN EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	245
	A.- Características	245
	B.- Celebración y efectos	245
	C.- Ejecución de los negocios o contratos con exportación	246
430.	NEGOCIOS O CONTRATOS DE PRÉSTAMO O INVERSIÓN	247
	A.- Préstamo o inversión con importación de capital	247
	B.- Préstamo o inversión colombiana en el extranjero	247
431.	NEGOCIOS Y CONTRATOS DE ASESORÍA Y CONSULTORÍA INTERNACIONAL	248
432.	NEGOCIOS Y CONTRATOS DE SERVICIOS ESPECIALES INTERNACIONALES	249
433.	SOCIEDADES EXTRANJERAS	249
	A.- Noción	249
	B.- Presupuesto	250
	C.- Requisitos especiales de fondo	250
	D.- Requisitos especiales de forma	250
	E.- Funcionamiento	251
	F.- Suspensión y extinción	252
434.	REPRESENTACIÓN Y AGENCIAS EXTRANJERAS	252
435.	NEGOCIOS EN COLOMBIA PARA PERSONAS NATURALES EXTRANJERAS	252
436.	INVERSIONES EN EL EXTRANJERO POR SOCIEDADES Y PERSONAS NATURALES COLOMBIANAS	252
437.	OTROS NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES	252

CAPÍTULO II
COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERÍAS

I.- RÉGIMEN CONVENCIONAL DEL CONTRATO

1.- CONVENIO INTERNACIONAL

438.	CONVENCIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE CONTRATO DE COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERÍAS ADOPTADA EN VIENA EL 11 DE ABRIL DE 1980	255
------	---	-----

2.- CARACTERÍSTICAS DEL RÉGIMEN JURÍDICO CONVENCIONAL

439.	APLICABILIDAD	256
	A.- Condiciones subjetivas	257
	B.- Condiciones objetivas	261
440.	CONTENIDO	266
	A.- Contractual	266
	B.- Limitaciones	266
441.	INTERPRETACIÓN	267
	A.- Interpretación de la fuente formal	267
	B.- Interpretación de la materia o contenido del comercio	269
	a.- Regulación expresa	269
	b.- Principios	269
	c.- Reglas de Derecho Internacional Privado	271
	1.- Principios	271
	2.- Normas remisorias y remitidas	272
	3.- Vacíos	272
	C.- Reglas especiales sobre interpretación del contrato	272
	a.- Interpretación funcional	272
	b.- Interpretación usual	273
	c.- Aplicaciones	273

II.- COMPRAVENTA INTERNACIONAL

442.	NOCIÓN	274
443.	SISTEMA DE CONTRATACIÓN INTERNACIONAL	274
	A.- Organización especializada	275
	B.- Objeto	275
	C.- Planificación	275
444.	CARACTERÍSTICAS DEL CONTRATO	276

III.- ELEMENTOS DEL CONTRATO DE COMPRAVENTA INTERNACIONAL

445.	LIBERTAD DE CONTRATACIÓN INTERNACIONAL (CONDICIONES CONTRACTUALES)	279
	A.- Reconocimiento	279
	a.- Facultad positiva	279

	b.- Facultad de modificación	279
	c.- Facultad de exclusión	279
	B.- Límites de orden público	279
	a.- Aplicabilidad límite	279
	b.- Contenido de orden público	280
	1.- Inaplicabilidad	280
	2.- Condiciones esenciales	280
	C.- Validez del Contrato	280
	D.- Naturaleza del contrato	281
	E.- Condiciones accidentales	281
446.	CAPACIDAD CONTRACTUAL	281
	A.- Capacidad de goce	281
	B.- Capacidad negocial	282
	C.- Ley aplicable	282
447.	CONSENTIMIENTO CONTRACTUAL	282
	A.- Existencia	283
	B.- Manifestación	283
	a.- Expresa	283
	b.- Tácita (uso comercial)	283
	C.- Formación contractual	283
	D.- Consentimiento libre y sano	284
448.	OBJETO DEL CONTRATO	284
	A.- Objetos admisibles por el convenio	284
	a.- Determinación (mercaderías)	284
	b.- Clases	284
	B.- Requisitos del objeto	285
	a.- Existencia	285
	b.- Requisitos de validez	285
	1.- Determinación del objeto	285
	2.- Comerciability	285
	3.- Posibilidad	286
	C.- Precio	286
	a.- Existencia y carácter dinerario	286
	b.- Requisitos de validez	286
	1.- Convencionales	286
	2.- Requisitos de legislaciones estatales	286
	D.- Pactos adicionales	287
449.	CAUSA DE LA COMPRAVENTA	287
450.	LEGITIMACIÓN CONTRACTUAL	288
	A.- Legitimación directa	288
	B.- Legitimación indirecta	288
	C.- Intervinientes	288

IV.- FORMACIÓN DEL CONTRATO DE COMPRAVENTA INTERNACIONAL

451.	TRATOS PRELIMINARES	288
452.	OFERTA Y CONTRAOFERTA	289
	A.- Nociones	289
	B.- Características	289
	a.- Naturaleza	289
	b.- Contenido	289
	c.- Distinción con la publicidad y la mera invitación	290
	C.- Destinatarios	290
	a.- Oferta determinada	290
	b.- Ofertas a destinatarios determinables	290
	D.- Manifestación	291
	E.- Perfección	291
	F.- Eficacia	292
	a.- Efectos	292
	b.- Revocabilidad de la oferta internacional	293
	c.- Cesación de efectos	293
453.	ACEPTACIÓN Y RECHAZO	293
	A.- Aceptación	293
	a.- Noción	294
	b.- Naturaleza jurídica	294
	c.- Contenido	294
	1.- Aceptación esencial	294
	2.- Aceptación discrepante	294
	d.- Legitimación	295
	e.- Destinatario	295
	f.- Naturaleza	295
	g.- Oportunidad	296
	h.- Aceptación tardía o defectuosa	296
	i.- Eficacia	297
	B.- Rechazo	298
	a.- Características	298
	b.- Manifestación	298
	c.- Perfección	298
	d.- Eficacia	299
	e.- Validez	299
454.	OTROS PRECONTRATOS	299
455.	CELEBRACIÓN	300
456.	ELABORACIÓN	300
	V.- EFECTOS Y EJECUCIÓN EN GENERAL DE LA COMPRAVENTA INTERNACIONAL	
457.	DETERMINACIÓN Y DESTINACIONES	301

A.- Regímenes	301
B.- Efectos	302
458. RELATIVIDAD	302
VI. EFICACIA DE LA VENTA CON RELACIÓN AL OBJETO VENDIDO	
459. DETERMINACIÓN	302
1.- OBLIGACIONES DEL VENDEDOR	
460. OBLIGACIÓN DEL VENDEDOR DE TRANSMISIÓN DE LA PROPIEDAD DE LAS MERCANCÍAS Y COOPERACIÓN DEL COMPRADOR	303
A.- Esencialidad	303
a.- Limitación de efectos (Reserva y condiciones)	303
b.- Especialidad	304
B.- Cumplimiento	304
a.- Ventas nacionales e internacionales	304
b.- Ventas internacionales	304
c.- Lugar	305
d.- Antes del cumplimiento	305
C.- Intervención del comprador (colaboración)	305
461. OBLIGACIÓN DEL VENDEDOR DE ENTREGAR LAS MERCANCÍAS VENDIDAS Y LA DEL COMPRADOR DE PROCEDER A LA RECEPCIÓN	306
A.- Obligación de entrega	306
B.- Cumplimiento de la entrega	306
a.- El de la ubicación de las mercancías	306
b.- El traslado de mercancías	307
c.- Formas de entrega	307
d.- Usuales convenios de entrega	308
d.- Objeto de entrega	308
e.- Oportunidad	309
f.- Sujetos	309
C.- Obligación de recepción de la entrega	310
a.- Alcance	310
b.- Características	311
462. OBLIGACIÓN DEL VENDEDOR SOBRE EL TRANSPORTE DE LAS MERCANCÍAS Y LA DEL COMPRADOR DE CONTRIBUIR A ELLA	311
A.- Cláusulas contractuales	311
a.- Cláusulas usuales	311
b.- Pactos especiales	312
c.- Obligación de transporte	313
1.- Obligación del contrato de compraventa	313
2.- Diferencia con el contrato de transporte	313
3.- Alcance de la prestación	314
4.- Gastos	314
B.- Ausencia de cláusulas	315

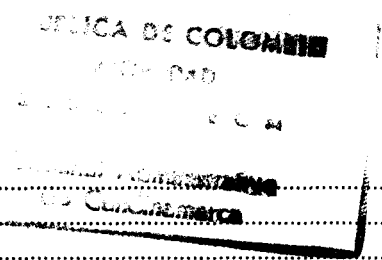
463.	OBLIGACIÓN DEL VENDEDOR DE ASEGURAMIENTO DE LAS MERCANCÍAS Y LA DEL COMPRADOR DE CONTRIBUIR A ELLAS	316
	A.- Importancia	316
	B.- Fuente	316
	a.- Pacto	316
	b.- Convenio de Viena	316
	C.- Clases de aseguramiento	317
	a.- Obligación de contratación	317
	b.- Obligación de información de seguro	318
	D.- Gastos o costos	319
464.	OBLIGACIÓN DE PAGO DE IMPUESTOS, DERECHOS Y SANCIONES A CARGO DEL VENDEDOR Y DEL COMPRADOR	319
	A.- Clases	319
	B.- Características	319
	C.- Fuente	319
	a.- Cláusulas usuales	319
	b.- Pactos especiales	320
	c.- Convenio de Viena	320
	D.- Vinculación Contractual	320
	a.- Obligación fiscal a cargo del vendedor	320
	1.- Obligación fiscal previa	320
	2.- Obligación fiscal concurrente	321
	b.- Entrega sin obligación fiscal	321
465.	OBLIGACIONES DOCUMENTALES DEL VENDEDOR Y DEL COMPRADOR .	321
	A.- Necesidad	321
	B.- Obligaciones documentales del vendedor	322
	a.- Factura de compraventas	322
	b.- Certificado de normas técnicas y de comercialización	322
	1.- Certificado de normas técnicas, científica o la de conformidad	322
	2.- Certificado de comercialización	323
	3.- Importancia	323
	c.- Registro sanitario o autorización previa de carácter sanitario y permiso fitosanitario o zoonosanitario	323
	d.- Registros de propiedad industrial necesarios para la comercialización perseguida con el contrato de compraventa	324
	1.- Registro de la patente o licencia	325
	2.- Importancia de los derechos en las ventas internacionales	325
	3.- Entrega del registro	327
	e.- Documentación de exportación	327
	f.- Certificación o constancia de pagos de impuestos y derechos aduaneros .	327
	g.- Documentación de transporte	327
	1.- Factura común de transporte	327

2.- Facturas especiales de transporte	328
3.- Importancia	329
h.- Documentación sobre seguro	329
C.- Carga documental del comprador	330
a.- Cargas del comprador	330
b.- Documentos a cargo del comprador	330
c.- Entrega de documentación	331
446. OBLIGACIONES DE EXPORTAR E IMPORTAR DEL VENDEDOR Y DEL COMPRADOR	331
A.- Naturaleza especial	331
B.- Fuente contractual	331
a.- Cláusulas usuales	331
b.- Regulación del convenio	332
C.- Autonomía obligacional	333
a.- Ley aplicable	333
b.- Tramitación colombiana	333
1.- Importaciones	333
2.- Exportaciones	335
3.- Naturaleza	336
467. OBLIGACIÓN DE ASUMIR LOS COSTOS O GASTOS RELACIONADOS CON LA ENTREGA DE LAS MERCANCÍAS A CARGO DE VENDEDOR Y COMPRADOR	336
A.- Necesidad	336
B.- Fuente	336
a.- Cláusulas usuales	336
b.- Regulación del convenio	337
C.- Importancia en el cumplimiento	337
468. OBLIGACIÓN DE CONSERVACIÓN DE LAS MERCANCÍAS A CARGO DEL VENDEDOR Y DEL COMPRADOR	338
A.- Obligación conservatoria del vendedor	338
a.- Conservación ordinaria	338
1.- Regulación	338
2.- Mercancías especificadas en el contrato	338
3.- Especificación postcontractual	339
4.- Alcance conservatorio	339
b.- Conservación extraordinaria	340
1.- Especial	340
2.- Regulación imperativa	340
3.- Requisitos	340
4.- Alcance conservatorio	341
B.- Obligación conservatoria del comprador	342
a.- Conservación extraordinaria	342
b.- Regulación imperativa	342

	c.- Causa o fuente	343
	1.- Recepción de mercaderías	343
	2.- Mercancías puestas a disposición	343
	d.- Efectos	344
	C.- Características de la obligación conservatoria	344
	a.- Ordinaria o extraordinaria	344
	b.- Prestación	345
	c.- Cumplimiento	345
	d.- Deber de venta	345
	e.- Efectos postconservatorios (Deberes y dirección correlativos)	346
	1.- Reembolsos	346
	2.- Retención especial	346
469.	OBLIGACIÓN DEL VENDEDOR O DEL COMPRADOR DE EMBALAR LAS MERCANCÍAS A TRANSPORTAR	346
	A.- Embalamiento	346
	B.- Fuente reguladora	347
	a.- Pactos Especiales	347
	b.- Cláusulas usuales	347
	c.- Convenio de Viena	348
	1.- Regulación	348
	2.- Clases (Ordinaria y Especial)	348
	C.- Obligación de embalamiento	348
	a.- Obligación en la venta y obligación en el transporte	349
	b.- Regulación	349
470.	OBLIGACIÓN DE SOPORTAR LOS RIESGOS A CARGO DEL VENDEDOR (RIESGOS INICIALES) Y DEL COMPRADOR (RIESGOS TRANSMITIDOS)	349
	A.- Riesgos Ordinarios	349
	a.- Fundamento	349
	b.- Necesidad de Regulación	350
	B.- Fuente Reguladora	350
	a.- Pactos especiales	350
	b.- Cláusulas usuales	350
	c.- Convenio de Viena	351
	C.- Riesgos a cargo del vendedor	351
	a.- Regulación implícita	351
	b.- Requisitos para que el vendedor asuma los riesgos	352
	1.- Existencia del contrato de compraventa	352
	2.- Tenencia de mercancías sin transmisión de riesgos	352
	3.- Individualización	352
	c.- Consecuencias jurídicas	352
	1.- Relativas al objeto y al precio	352
	2.- Relativas al contrato (Resolución)	353
	D.- Riesgos a cargo del comprador	353

a-	Existencia contractual	353
b-	Preexistencia del riesgo	353
c-	Transmisión del riesgo	353
1.-	Entrega al primer porteador	353
2.-	Entrega al primer porteador en lugar determinado	353
3.-	Con la celebración del contrato o la entrega documental de mercancías en tránsito	354
4.-	Toma a cargo de las mercaderías	354
5.-	Rehusamiento injustificado a la recepción	354
6.-	No hacerse cargo de las mercaderías conociendo su postura a disposición	355
d.-	Individualización de la mercadería	355
e.-	Titularidad del riesgo	355
1.-	Carga del comprador	355
2.-	Obligación de asumir los riesgos	356
3.-	Pérdida de la cosa y deber de pagarla	356
4.-	Pérdida de la cosa y liberación del pago del precio	356
471.	OBLIGACIÓN DEL VENDEDOR DE “ENTREGA MATERIAL CONFORME” Y LA DEL COMPRADOR DE CONTRIBUIR A ELLA. (EXAMEN DE LAS MERCANCÍAS)	357
A.-	Tratamiento especial	357
a.-	Tradicional	357
b.-	Convenio de Viena	358
B.-	Conformidad material funcional	359
a.-	Fundamento	359
b.-	Naturaleza y clases	359
c.-	Conformidad material	359
1.-	Cantidad	360
2.-	Calidad	360
3.-	Tipo de mercancías	360
4.-	Envasamiento o embalamiento adecuado	360
5.-	Oportunidad de la entrega	361
d.-	Conformidad funcional	362
1.-	Uso especial u ordinario	362
2.-	Conformidad con la muestra o modelo	362
3.-	Envasamiento o embalamiento habitual u ordinario	363
C.-	Obligación de examen por el comprador	363
a.-	Regulación	363
b.-	Sujeto y objeto	364
c.-	Oportunidad	364
1.-	Ordinaria	364
2.-	Excepcional (aplazamiento)	365
d.-	Derecho de opción (Aceptación o rechazo)	366
1.-	Aceptación o rechazo	366

	2.- Plazo razonable de disconformidad	366
	3.- Plazo máximo de los actos	367
	4.- Inexistencia de plazo	367
	5.- Ejercicio (finalidad)	367
472.	OBLIGACIÓN DEL VENDEDOR DE TRANSMISIÓN JURÍDICA DE DOMINIO CONFORME (SANEAMIENTO POR EVICCIÓN) Y LA DEL COMPRADOR DE CONTRIBUIR A ELLA	368
	A.- Conformidad jurídica	368
	a.- Garantía especial	368
	b.- Regulación	368
	1.- Regulación tradicional	368
	2.- Regulación del Convenio	369
	B.- Fuente reguladora	369
	a.- Convenio de las partes	370
	b.- Limitaciones al pacto	370
	1.- Libertad limitada	370
	2.- Límites	370
	C.- Requisitos	370
	a.- Derechos o pretensiones conocidas o conocibles	371
	1.- Aplicación	371
	2.- Finalidad	371
	b.- No aceptación por el comprador	371
	c.- Consecuencias	372
	1.- Obligación de garantía	372
	2.- Inexistencia de obligación	372
	3.- Garantía obligatoria	372
	D.- Derechos del comprador	372
	a.- Rebaja del precio por falta de conformidad	373
	b.- Indemnización por falta de conformidad	373
	1.- Limitación	373
	2.- Condición	373
	2.- INCUMPLIMIENTO DEL VENDEDOR EN SUS OBLIGACIONES	
473.	DERECHOS DEL COMPRADOR	374
474.	DERECHO ALTERNATIVO	374
	A.- Especialidad	374
	B.- Alternatividad	375
	a.- Especial	375
	b.- Multiplicidad de facultades del comprador	375
	1.- Facultades compatibles	375
	2.- Facultades incompatibles	376
	C.- Contractualidad	376
475.	DERECHOS DEL COMPRADOR AL CUMPLIMIENTO (FORMAS)	376
	A.- Regulación	376



a.- De orden público	377
b.- De la naturaleza	377
B.- Cumplimiento ordinario	377
C.- Cumplimiento especial (Sustitución)	377
a.- Entrega de la mercancía	377
b.- Declaración de inconformidad	378
c.- Incumplimiento esencial	378
d.- Sustitución e invocación de la disconformidad	378
D.- Cumplimiento especial (subsanción)	378
a.- Entrega	379
b.- No conformidad	379
c.- Reparación o subsanción	379
d.- Declaración	379
E.- Cumplimiento Especial (Extemporáneo)	379
a.- Regulación	380
b.- Requisitos	380
1.- Demora	380
2.- Incumplimiento del vendedor	380
3.- Fijación del "plazo suplementario"	380
4.- Razonabilidad	380
5.- Comunicación	381
c.- Efectos	381
1.- Positivos	381
2.- Negativo	381
F.- Cumplimiento por subsanción del vendedor	382
a.- Regulación especial	382
b.- Requisitos	382
1.- Entrega defectuosa	383
2.- Conocimiento	383
3.- Posibilidad posterior	383
4.- Subsanción sin demora	383
5.- Aceptación	383
c.- Derecho del comprador a consentir el plazo suplementario pedido	383
1.- Incumplimiento del vendedor	384
2.- Petición de plazo del vendedor	384
3.- Ejercicio del derecho del comprador	384
476. DERECHO DEL COMPRADOR A LA ALTERACIÓN CONTRACTUAL (FORMAS)	385
A.- Derecho	385
B.- Contenido	385
a.- Derecho de anticipación	385
b.- Derecho a aceptar el exceso de mercaderías	386
c.- Derecho a la rebaja del precio	386
1.- Persistencia del contrato de compraventa	386

	2.- Cumplimiento defectuoso	386
	3.- Permanencia de la diferencia de valor	387
	4.- Ejercicio legal	387
	d.- Derecho sobre la estabilidad contractual	387
	1.- Facultades de alteración	388
	2.- Fundamento	388
	3.- Facultad de resolución	388
477.	DERECHO DEL COMPRADOR A LA RESOLUCIÓN CONTRACTUAL	389
	A.- Naturaleza privada	389
	B.- Características	389
	a.- Regulación privada	389
	b.- Derecho privado	390
	c.- Unilateral	390
	d.- Extrajudicial	390
	e.- Flexible	391
	C.- Existencia del derecho de resolución del comprador	391
	a.- Nacimiento del derecho	391
	1.- Incumplimiento ordinario o especial del vendedor	391
	2.- Legitimación del comprador	392
	b.- Extinción del derecho	392
	1.- Primera categoría	392
	2.- Segunda categoría	393
	c.- Conservación resolutoria excepcional	394
	1.- Imposibilidad sobreviniente imputable al vendedor y no al comprador	394
	2.- Perecimiento o deterioro consecencial del examen correcto	394
	3.- Disposición o consumo con desconocimiento de la falta de conformidad	394
	d.- Esencialidad del incumplimiento	395
	1.- Esencialidad jurídica	395
	2.- Determinación	395
	3.- Privación de utilidad	395
	4.- Imprevisión objetiva	396
	D.- Formas de ejercicio	396
	a.- Resolución extrajudicial	397
	b.- Resolución judicial (Acción resolutoria)	397
	E.- Efectos	397
	VII.- EFICACIA DE LA VENTA EN EL COMPRADOR CON RELACIÓN AL PRECIO	
478.	DETERMINACIÓN	397
	1.- OBLIGACIONES DEL COMPRADOR	
479.	OBLIGACIÓN DEL COMPRADOR DE PAGAR EL PRECIO Y LA DEL VENDEDOR DE RECIBIRLO	398
	A.- Complejidad	398

B.- Regulación.....	398
C.- Prestación	398
D.- Determinación	398
E.- Trasmisión de la propiedad.....	399
F.- Colaboración del vendedor	399
G.- Pago usual	399
480. TRASLADO EN EL PAGO INTERNACIONAL	400
A.- Pacto especial de pago	400
B.- Convenio de Viena	401
a.- Pago ordinario (lugar del vendedor).....	401
b.- Carga del traslado	401
481. FORMAS DE PAGOS E INTERMEDIACIÓN INTERNACIONAL	401
A.- Formas directas de extinción de la obligación de pago del precio	402
a.- Pago directo	402
b.- Otras formas de extinción de la obligación del pago del precio.....	402
B.- Formas indirectas de extinción	402
a.- Pago con carta de crédito	402
b.- Pagos con financiación	403
c.- Adquisición de divisas para cobranza, transferencia, giro o cheque en esa moneda	404
d.- Pago con cheque en divisas extranjeras de cuenta bancaria propia	405
1.- Cuenta bancaria en Colombia	405
2.- Cuenta bancaria en el extranjero	405
e.- Pago con tarjetas débito o crédito en moneda extranjera	405
482. OBLIGACIONES DEL RÉGIMEN DE CAMBIO	406
A.- Régimen de cambio aplicable	406
a.- Fundamento	406
b.- Obligaciones de cambio	407
B.- Obligaciones de cambio en importaciones	407
a.- Extinción directa de la obligación de pago del precio	407
1. Pago directo (en moneda colombiana o en divisas).....	407
2.- Otras formas de extinción	408
b.- Pagos por medio de intermediarios financieros	408
1.- Carta de crédito para importación	408
2.- Pagos con tarjetas de crédito internacionales	408
3.- Pago con otras financiaciones	408
4.- Adquisición de divisas para giros o cheques	409
5.- Pagos con cheques particulares en dólares	409
6.- Pagos con tarjetas débito y crédito en moneda extranjera	411
7.- Pagos con endeudamiento externo	411
C.- Obligaciones de cambio en la exportación	412
a.- Obligaciones relativas a la recepción del pago	412
1.- Recepción de pago directo	412

	2.- La recepción del pago mediante intermediario cambiario	413
	b.- Destinación de las divisas recibidas en pago	414
	1.- Pago de gastos	414
	2.- Reintegro de las divisas al mercado cambiario	414
	3.- Derecho al CERT	414
	c.- Gravámenes arancelarios	414
	d.- Impuestos a las ventas	414
	e.- Otros impuestos, tasas o contribuciones	415
	2.- INCUMPLIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES DEL COMPRADOR	
483.	DERECHOS DEL VENDEDOR EN CASO DE INCUMPLIMIENTO DEL COMPRADOR	415
484.	DERECHO ALTERNATIVO	415
	A.- Naturaleza (Derecho)	415
	B.- Regulación	416
	C.- Derecho especial	416
	D.- Ejercicio	416
485.	DERECHO DEL VENDEDOR AL CUMPLIMIENTO (FORMAS)	416
	A.- Derecho al cumplimiento	416
	a.- Fundamento	416
	b.- Forma extrajudicial	417
	c.- Forma judicial (Características)	417
	d.- Cumplimiento especial	417
	e.- Características del cumplimiento especial	418
	1.- Exclusividad	418
	2.- Plazo suplementario	418
	3.- Duración	418
	4.- Mantenimiento contractual	418
	5.- Carga indemnizatoria	418
	B.- Derecho de especificación de las mercaderías	419
	a.- Necesidad	419
	b.- Derecho del vendedor	420
	c.- Aspectos del derecho	420
	1.- Determinación genérica previa	420
	2.- Información	421
	3.- Vinculación	421
486.	DERECHO DEL VENDEDOR A LA RESOLUCIÓN CONTRACTUAL	421
	A.- Especialidad	421
	B.- Regulación	421
	C.- Fundamento	422
	a.- Incumplimiento general	422
	1.- Obligación del comprador	422
	2.- Obligación contractual	422
	3.- Incumplimiento esencial	422

b.- Incumplimiento especial	423
D.- Duración	423
a.- Nacimiento	423
b.- Extinción	423
E.- Formas de resolución	424
a.- Resolución extrajudicial	424
b.- Resolución judicial	424
c.- Diferencias	425
d.- Indemnización	425
VIII.- EFICACIA PREVENTIVA ESPECIAL DE LA VENTA POR INCUMPLIMIENTO FUTURO	
487. EFECTOS ESPECIALES	425
A.- Improcedencia en las ventas nacionales	425
B.- Procedencia en las ventas internacionales	426
488. DERECHO AL APLAZAMIENTO DE LA EJECUCIÓN CONTRACTUAL	426
A.- Celebración contractual	426
B.- Derecho unilateral	426
C.- Titular	426
D.- Notorio incumplimiento futuro especial	427
a.- Causa especial	427
b.- Notoriedad	427
E.- Contenido	427
F.- Ejercicio	428
489. DERECHO DEL VENDEDOR A Oponerse a la entrega	428
A.- Regulación	428
B.- Características	429
a.- Titularidad. (Legitimación)	429
1.- Vendedor	429
2.- Pacto modificatorio	429
b.- Contenido	429
c.- Comunicación	430
d.- Efectos	430
490. DERECHO A LA RESOLUCIÓN PREVENTIVA	430
A.- Especial	430
B.- Regulación	431
C.- Requisitos de procedencia	431
a.- Existencia del Contrato	431
b.- Incumplimiento futuro de una de las partes contratantes	431
c.- Cumplimiento de la otra parte	432
D.- Ejercicio	432
a.- Primera etapa	432
b.- Segunda etapa	432
c.- Tercera etapa	432

491.	DERECHO ESPECIAL DE RESOLUCIÓN EN CONTRATO DE PRESTACIONES PERIÓDICAS	432
	A.- Necesidad	433
	B.- Regulación privada	433
	C.- Resolución parcial	433
	a.- Existencia contractual	433
	b.- Incumplimiento esencial, parcial o futuro	434
	1.- Incumplimiento parcial futuro	434
	2.- Incumplimiento esencial	434
	c.- Condiciones para el ejercicio del derecho de resolución	435
	1.- De contrato incumplido	435
	2.- Resolución preventiva	435
	d.- Titularidad del derecho (legitimación)	435
	D.- Resolución total	436
IX.- RESPONSABILIDAD POR INCUMPLIMIENTO O CUMPLIMIENTO DEFECTUOSO		
492.	ALCANCE	436
493.	REQUISITOS	436
	A.- Determinación	436
	B.- Particularidades	437
	a.- Mora innecesaria	437
	b.- Legitimación	437
	1.- Ilegitimidad	437
	2.- Consecuencias de la ilegitimidad	437
494.	DERECHO A EXIGIR EL CUMPLIMIENTO. (ACCIÓN DE CUMPLIMIENTO)	438
	A.- Procedencia	438
	B.- Oportunidad (plazo de prescripción)	439
	C.- Principio dispositivo relativo	439
	D.- Orden inmediata y no graciosa	440
	E.- Indemnización de perjuicios	440
495.	DERECHO A LA RESOLUCIÓN (ACCIÓN RESOLUTORIA) Y SUS EFECTOS	440
	A.- Especial	440
	B.- Características	441
	a.- Destrucción retroactiva de la relación contractual	441
	b.- Liberación y restitución prestacional	441
	1.- Liberación obligacional	441
	2.- Restitución entre las partes	441
	3.- Efectos frente a terceros	442
496.	DERECHO A LA INDEMNIZACIÓN DE DAÑOS Y PERJUICIOS	443
	A.- Presupuesto (Responsabilidad)	443
	B.- Objeto	443
	C.- Daño	444

a.- Previsibilidad	444
1.- Conocimiento ordinario	444
2.- Conocimiento especial	445
b.- Extensión	445
c.- Daños adicionales	445
1.- Daño por compra de reemplazo	445
2.- Daño por variación de precio	445
3.- Daño por la no rentabilidad dineraria	446
497. EXONERACIÓN DE RESPONSABILIDAD CONTRACTUAL	446
A.- Alcance	446
B.- Fuerza mayor y caso fortuito	447
a.- Impedimento ajeno a la voluntad de los contratantes	447
b.- Limitación exonerativa	447
C.- Hecho de un tercero	448
a.- Intervención de un tercero ejecutor	448
1.- Tercero ejecutor	448
2.- Exclusión	448
b.- Incumplimiento del tercero-ejecutor	449
D.- Existencia de doble fuerza mayor con relación a la parte y al tercero-ejecutor .	449
a.- Exigencia convencional	449
b.- Aplicación	449
1.- Positiva	449
2.- Negativa	450
E.- Oponibilidad de la exoneración	450
a.- Medio idóneo	450
b.- Oportunidad de la comunicación	450
c.- Recepción o emisión idónea oportuna	450
d.- Oponibilidad	451
F.- Consecuencias	451
a.- Extinción	451
b.- Extinción (Clases)	451
1.- Total o parcial	451
2.- Indefinida o temporal	452
X.- EXTINCIÓN DE LA COMPRAVENTA INTERNACIONAL	
498. EJECUCIÓN	452
499. CAUSAS DE INEFICACIA	452
A.- Mutuo disenso	452
B.- Imposibilidad sobreviniente	453
C.- Resolución	453
D.- Nulidad	453
E.- Prescripción	453
a.- Régimen	454

1.- Orden público	454
2.- Aplicación	454
b.- Clases de derechos y acciones prescriptibles	455
c.- Plazos de la prescripción	455
d.- Cómputo inicial	455
1.- Regla	455
2.- Aplicaciones	456
e.- Cómputo del plazo	456
1.- Forma ininterrumpida	456
2.- Límite y prórroga	457
f.- Efectos	457
1.- Frente al deudor	458
2.- Frente al acreedor	458
XI.- REGULACIÓN ESPECIAL DE CIERTAS COMPRAVENTAS	
500. REGLA	458
501. INAPLICACIÓN GENERAL DEL TRATADO DE VIENA A CIERTAS COMPRAVENTAS	458
A.- Exclusión del Convenio	458
B.- Inclusión contractual de ciertas compraventas	459
a.- Posibilidad convencional	459
b.- Aplicación	459
502. RÉGIMEN SUPLETORIO	460
CAPÍTULO III	
CONTRATO DE TRANSPORTE INTERNACIONAL	
503. NOCIÓN	461
I.- REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES	
504. COMPLEJIDAD	461
505. TRATADO DE MONTEVIDEO DE 1989 Y DE 1940	461
A.- Tratado de Montevideo de 1989	461
B.- Tratado de Montevideo de 1940	462
a.- Unidad o pluralidad legislativa	462
b.- Unidad legislativa	463
506. TRATADO SOBRE DERECHO MARÍTIMO	463
A.- Enunciación	463
B.- Legislaciones posteriores	464
a.- Española	464
b.- Colombiana	464
507. TRATADOS SOBRE DERECHO AERONÁUTICO	464
A.- Convenio de Varsovia de 1929	465
a.- Aplicación	465

b.- Características del contrato	465
c.- Elementos y requisitos	467
d.- Efectos	467
e.- Obligaciones y derechos del expedidor	468
f.- Obligaciones, responsabilidades y derechos del transportador	469
1.- Establecimiento	469
2.- Naturaleza jurídica de la responsabilidad (inicial y posterior)	469
3.- Elementos de la responsabilidad	469
4.- Exoneración de responsabilidad	470
5.- Limitación de responsabilidad	471
6.- Derecho a la indemnización	473
g.- Vigencia	475
h.- Materias fuera del Convenio	476
B- Convenio de Montreal de 1999	476
a.- Prevalente	476
b.- Aplicación y diferencias con el anterior tratado	477
c.- Características del contrato	478
d.- Elementos y requisitos	479
e.- Efectos	480
f.- Obligaciones y derechos del expedidor	481
1.- Obligaciones del expedidor	481
2.- Derechos del expedidor y el destinatario	481
g.- Obligaciones, responsabilidades y derechos del transportador	482
1.- Establecimiento y clases	482
2.- Naturaleza jurídica de la responsabilidad actual	483
3.- Elementos de la responsabilidad contractual	484
4.- Exoneración de responsabilidad	485
5.- Limitación y ampliación de responsabilidad	486
6.- Derecho a la indemnización	488
7.- Modalidades especiales del transporte aéreo (transporte combinado, transporte de hecho y transporte en circunstancias extraordinarias	492
8.- Extensión a otras clases de responsabilidades	493
508. CONVENCIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE TRANSPORTE MULTIMODAL INTERNACIONAL DE MERCANCÍAS	496
A.- Regulación especial	496
B.- Responsabilidades	497
a.- Del operador	497
b.- Del remitente y otros	498
C.- Naturaleza jurídica	498
D.- Solución de conflictos	499
a.- Arbitral	499
b.- Jurisdicción permanente	499
509. DECISIÓN 331 DE LA COMUNIDAD ANDINA	500

510.	TRATADOS SOBRE TURISMO Y TRANSPORTE	500
	A.- La OMT	500
	B.- Contrato de viaje	501
	C.- La IATA	503
	II.- REGÍMENES INTERNOS DEL TRANSPORTE INTERNACIONAL	
511.	REGÍMENES DEL ESTADO	503
512.	REGULACIÓN GENERAL	504
513.	REGULACIÓN PARTICULAR	504
	A.- Transporte multimodal	504
	a. - Operador	504
	b.- Inscripción y condiciones	504
	c.- Contrato multimodal	505
	1.- Contrato único	505
	2.- Regulación plural	505
	3.- Celebración en Colombia	505
	B.- Transporte internacional y fronterizo	505
	a.- Especialidad	506
	b.- Servicio público o privado	506
514.	REGULACIÓN DEL TRANSPORTE MARÍTIMO	506
	A.- Complejidad	507
	a.- Legislación de medios de transporte	508
	b.- Estatuto del transporte	508
	c.- Régimen de tránsito aduanero	508
	d.- Régimen comercial	509
	e.- Aplicación colombiana	509
	B.- Contrato de transporte internacional	510
	a.- Responsabilidad del transportador	510
	b.- Modificación de la ruta	510
515.	REGULACIÓN DEL TRANSPORTE FLUVIAL	510
516.	REGULACIÓN DEL TRANSPORTE AÉREO	511
	A.- Aplicación	511
	B.- Medios de transporte	511
	C.- Empresas	512
	D.- Régimen colombiano	512
	a.- Régimen principal y supletorio	512
	b.- Aplicación preferencial supletoria (Diferencia con el contrato marítimo)	513
	c.- Aplicaciones especiales	513
517.	REGULACIÓN DEL TRANSPORTE FERROVIARIO	514
	CAPÍTULO IV	
	CONTRATO INTERNACIONAL DE SEGUROS	
518.	NOCIÓN	515

I.- REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES

519.	DETERMINACIÓN	515
520.	TRATADOS DE MONTEVIDEO DE 1889 Y DE 1940	515
	A.- Tratado de Montevideo de 1889	515
	B.- Tratado de Montevideo de 1940	516
	C.- Seguro de Navegación	516
521.	RÉGIMEN DE LA COMUNIDAD EUROPEA	516

II.- REGÍMENES INTERNOS DE LOS SEGUROS INTERNACIONALES

522.	CARÁCTER SUPLETORIO	517
523.	RÉGIMEN GENERAL DE SEGURO	517
	A.- Seguros en Colombia	517
	a.- Obligatoriedad	517
	b.- Alcance	517
	1.- Autorización a las aseguradoras	517
	2.- Actividad aseguradora	518
	c.- Factor determinante de la aplicación	518
	1.- Conexión territorial	518
	2.- Aplicaciones	518
	3.- Seguros en moneda extranjera	519
	d.- Ejecución	519
	e.- Solución de controversias	520
	B.- Seguros en el exterior	520
524.	SEGURO DE TRANSPORTE INTERNACIONAL	520
	A.- Seguro de transporte de cosas	520
	B.- Seguro de transporte de personas	521
525.	SEGURO MARÍTIMO INTERNACIONAL	521
	A.- Alcance	521
	B.- Síntesis de su regulación	522
526.	SEGURO AÉREO INTERNACIONAL	522
	A.- Régimen aplicable	522
	B.- Importancia	523
527.	SEGURO DE CRÉDITO A LA EXPORTACIÓN	523
	A.- Régimen especial	523
	B.- Noción	524
	C.- Relación contractual	524
	a.- Contratos de garantía y su desarrollo	524
	1.- Administración de riesgos	525
	2.- Tres tipos de contratos	525
	b.- Contrato de seguro a la exportación	526
	c.- Seguro de caución	527

CAPÍTULO V**CONTRATO DE LEASING INTERNACIONAL**

528.	NOCIÓN	529
	I.- REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES	
529.	CONVENCIÓN UNIFORME DE OTTAWA	529
530.	OTROS TRATADOS	529
	II.- REGÍMENES INTERNOS DE LOS LEASING INTERNACIONALES	
531.	LEASING INTERNACIONAL DE IMPORTACIÓN	530
	A.- Regulación	530
	B.- Características	530
	a.- Régimen colombiano	530
	b.- Actividad de leasing	530
	c.- Características contractuales	531
	C.- Elementos	533
	a.- Objeto	533
	1.- Bienes	533
	2.- Precio	533
	b.- Legitimación	534
	c.- Efectos	534
	1.- Obligaciones del arrendador	534
	2.- Obligaciones del arrendatario	534
	d.- Extinción	535
532.	LEASING INTERNACIONAL DEL EXTRANJERO	535
	A.- Condiciones	535
	B.- Regulación	535

CAPÍTULO VI**CONTRATOS DE INVERSIÓN INTERNACIONAL**

533.	GENERALIDADES	537
	A.- Categoría contractual	537
	B.- Características	537
	I.- REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES	
534.	CONVENIO CONSTITUTIVO DE LA COOPERACIÓN INTERNACIONAL DE INVERSIONES	538
535.	OTROS CONVENIOS INTERNACIONALES	538
	II.- REGÍMENES INTERNOS SOBRE INVERSIONES INTERNACIONALES	
536.	RÉGIMEN	538
537.	RÉGIMEN COLOMBIANO DE INVERSIONES EXTRANJERAS EN COLOMBIA	539
	A.- Características	539
	a.- Internacional	539

b.- Típico	539
1.- Clases de inversión directa	539
2.- Clases de inversión indirecta	540
3.- Inversión de capital y clases	540
c.- Financiamiento	540
d.- Otras características	541
e.- Operación de cambio	541
1.- Derechos	541
2.- Representación	542
3.- Vigilancia y control	542
4.- Fondos de inversión extranjera en portafolio	542
5.- Registro y oferta	543
B.- Régimen cambiario	544
C.- Solución de controversias	544
538. RÉGIMEN COLOMBIANO DE INVERSIÓN DE CAPITAL COLOMBIANO EN EL EXTERIOR	544
A.- Características del negocio de inversión	544
a.- Negocio internacional	545
b.- Típico general	545
c.- Típico especial	545
d.- Categoría contractual	545
e.- Otras características	545
f.- Normado	546
B.- Régimen cambiario	546

CAPÍTULO VII

CONTRATOS DE ENDEUDAMIENTO EXTERNO

539. NOCIÓN	547
I.- REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES	
540. ORGANISMOS CREDITICIOS INTERNACIONALES CONVENCIONALES ...	547
541. CONTRATOS CON EL FONDO MONETARIO INTERNACIONAL	547
A.- Función central	547
B.- Aspectos contractuales	548
542. CONTRATOS CON EL BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO (BID) CREADO EN 1959 Y APROBADO POR LEY 102 DE 1959	548
A.- Función central	548
B.- Aspectos contractuales	549
543. CONTRATOS CON EL BANCO INTERNACIONAL DE RECONSTRUCCIÓN Y FOMENTO (BIRF) O BANCO MUNDIAL (BM)	549
A.- Función central	549
B.- Aspectos contractuales	550

544.	OTROS CONTRATOS DE FINANCIACIÓN	550
	A.- Sistema Financiero Internacional	550
	B.- Unión Europea	550
545.	ASPECTOS BÁSICOS CONTRACTUALES	551
	II.- REGÍMENES INTERNOS DE ENDEUDAMIENTO INTERNACIONAL	
546.	NOCIÓN	552
547.	CARACTERÍSTICAS EN GENERAL	552
	A.- Internacional	552
	B.- Régimen aplicable	552
	a.- Al contrato	553
	b.- A la solución de controversias	553
	1.- Regla general	553
	2.- Regla especial (contratos estatales)	553
	C.- Características generales del negocio de endeudamiento	554
	a.- Negocio típico	554
	b.- Negocio nominado (Naturaleza prestataria especial)	554
	c.- Financiero internacional	555
	d.- Operación de cambio	555
	1.- Categorías (endeudamiento particular y otorgamiento de crédito directo o indirecto)	556
	2.- Consecuencias	556
	e.- Requisitos de la "operación de cambio"	557
	1.- La declaración de cambio	557
	2.- Constitución de un depósito en el Banco de la República	557
	3.- Informe	557
	4.- Inexistencia de depósito	557
	5.- Prueba y control	557
	f.- Otras características	558
548.	CARACTERÍSTICAS ESPECIALES DEL ENDEUDAMIENTO PÚBLICO ..	558
	A.- Régimen de contratación estatal	558
	a.- Operaciones de crédito público	558
	b.- Libertad operacional limitada	558
	c.- Autorización previa	558
	B.- Clases de operaciones de crédito público	559
	a.- Operaciones de crédito público externo	559
	b.- Operaciones de crédito público interno	559
	C.- Contratación	559
	a.- Forma	559
	b.- Contenido	559
	D.- Características especiales del negocio de endeudamiento público externo (Operación de crédito público externo)	560

**CAPÍTULO VIII
CONTRATOS EN MATERIA DE CRÉDITOS Y DEPÓSITOS
INTERNACIONALES**

549.	NOCIÓN	561
	I.- REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES	
550.	EXCEPCIONALIDAD	561
551.	CONVENIOS DE LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (OMC) DE 1994	561
552.	OTROS CONVENIOS	562
	II.- REGÍMENES INTERNOS DE CRÉDITOS Y DEPÓSITOS INTERNACIONALES	
553.	ENUNCIACIÓN	562
554.	CONTRATOS DE CRÉDITOS INTERNACIONALES DOCUMENTARIOS (CARTAS DE CRÉDITO INTERNACIONAL)	562
	A.- Régimen aplicable	562
	a.- Celebración en Colombia	562
	b.- Celebración en el exterior	563
	B.- Tipicidad	563
	C.- Operación y cambio	564
555.	CONTRATO DE APERTURA DE CRÉDITO INTERNACIONAL (TARJETA DE CRÉDITO INTERNACIONAL)	564
	A.- Régimen aplicable	565
	a.- Tarjetas colombianas	565
	b.- Tarjetas extranjeras	565
	B.- Régimen colombiano	565
	C.- Régimen de cambio	565
556.	CONTRATO DE DEPÓSITO DE AHORRO PARA USO CON TARJETA DÉBITO INTERNACIONAL	566
	A.- Característica internacional	566
	a.- Regla general	566
	b.- Limitaciones	566
	B.- Régimen colombiano	567
	C.- Régimen de cambio	567
557.	CONTRATOS DE CUENTAS CORRIENTES EN MONEDAS EXTRANJERAS .	567
	A.- Características	567
	a.- Internacional	567
	b.- Otras características	568
	c.- Operación de cambio	568
	B.- Contratos de cuentas corrientes en moneda extranjera que pueden constituirse en Colombia	568
	a.- Procedencia limitada para residentes	568
	b.- Procedencia excepcional para no residentes	569

C.- Contratos de cuentas corrientes en moneda extranjera celebrados en el extranjero	569
a.- Contratos comunes	569
b.- Contratos de compensación	569
c.- Inversiones extranjeras especiales	570
558. CONTRATO DE SERVICIOS FINANCIEROS INTERNACIONALES (GIROS)	570
A.- Régimen aplicable	570
B.- Clases de régimen	571
C.- Operación de cambio	571
559. OTROS NEGOCIOS	571
560. SOLICITUDES Y TASAS DE CAMBIO	571

CAPÍTULO IX

CONTRATOS EN ZONA DE COMERCIO EXTERIOR

561. NOCIÓN	573
I.- REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES	
562. ENUNCIACIÓN	573
II.- REGÍMENES INTERNOS DE ZONAS DE COMERCIO EXTERIOR	
563. NOCIÓN	573
564. CLASES DE ZONAS	574
A.- Generalidades	574
a.- Limitaciones	574
b.- Contratos u operaciones autorizadas para los usuarios de las zonas francas comerciales	574
1.- Almacenamiento	575
2.- Importación	575
3.- Contratos u operaciones autorizadas por el usuario de zonas francas e industriales	575
4.- Contratos de prestación de servicios. (Civiles o Laborales)	575
5.- Asimilación a inversión extranjera	575
6.- Trato de inversión o arrendamiento inmobiliario	575
7.- Desarrollo de la contratación internacional	576
B.- Clases	576
a.- Las zonas francas industriales y de bienes y servicios	576
b.- Las zonas francas comerciales	576
c.- Las zonas francas especiales	576
d.- Zonas de exportación	577
565. CONTRATOS EN ZONAS FRANCAS	578
A.- Intervinientes	578
a.- Desarrollador	578
b.- Usuarios	578

1.- Usuario-operador	578
2.- Usuario industrial de bienes	579
3.- Usuarios de servicios	579
4.- Usuario comercial	579
B.- Tratamiento especial	579
a.- Aduaneros	579
b.- Comercio exterior.....	580
c.- Fiscal	580
C.- Régimen de comercio exterior	580
a.- Compras, ventas y contratos internos	580
b.- Contratos internacionales.....	580
D.- Régimen de cambio	581
566. CONTRATOS EN ZONAS FRANCAS ESPECIALES	581
A.- Zonas francas turísticas	581
B.- Zonas francas transitorias	581
567. CONTRATOS EN ZONAS ESPECIALES DE EXPORTACIÓN.....	582
A.- Contrato de admisión	582
B.- Características	583

CAPÍTULO X

NEGOCIOS Y CONTRATOS GRATUITOS INTERNACIONALES

568. NOCIÓN.....	585
I.- REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES	
569. DISTINCIONES	585
570. CONVENIOS SOBRE CONTRATOS GRATUITOS TRADICIONALES (DONACIONES)	586
571. CONVENIO SOBRE CONTRATOS GRATUITOS CONTEMPORÁNEOS (COOPERACIÓN, ASOCIACIÓN, FINANCIAMIENTO, ETC.)	586
A.- Procedencia	586
B.- Convenios de cooperación	586
C.- Principales aspectos de los Convenios de desarrollo de la cooperación	587
a.- Necesidad	587
b.- Características generales del Convenio de desarrollo de la cooperación	588
II.- REGÍMENES INTERNOS SOBRE DICHOS CONTRATOS GRATUITOS	
572. RÉGIMEN COLOMBIANO	590
A.- Donaciones	590
a.- Donaciones extranjeras	590
b.- Donaciones colombianas	590
B.- Acuerdos de cooperación.....	591
C.- Regímenes especiales.....	591

**TÍTULO V
NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES
USUALES EN COLOMBIA**

CAPÍTULO I

DESARROLLO CONTRACTUAL INTERNACIONAL

573.	OTROS NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES USUALES	593
I.- REGULACIÓN GENERAL		
574.	REGÍMENES INTERNACIONALES CONVENCIONALES EXCEPCIONALES .	593
575.	REGÍMENES INTERNOS SOBRE CIERTOS NEGOCIOS Y CONTRATOS ..	593
II.- SÍNTESIS DE LOS PRINCIPALES USOS CONTRACTUALES INTERNACIONALES		
576.	CONTRATOS DE GESTIÓN DE COMERCIO EXTERIOR (EXPORTACIÓN O IMPORTACIÓN)	593
	A.- Características	594
	B.- Elementos	594
	a.- Objeto	595
	b.- Causa	595
	c.- Legitimación	595
	C.- Efectos	595
	a.- Obligaciones del gestor o consultor de comercio exterior	595
	b.- Obligaciones del empresario contratante	595
	D.- Extinción	596
	a.- Frente a terceros	596
	b.- Entre las partes contratantes	596
577.	NEGOCIOS DE INTERCAMBIOS COMPENSADOS	596
	A.- Características	598
	B.- Elementos	599
	a.- Objeto	599
	b.- Causa	599
	c.- Legitimación	599
	C.- Efectos	599
	D.- Extinción	600
578.	CONTRATOS DE MANUFACTURAS DEL EXTERIOR O MAQUILA (CON INSUMOS DEL EXTERIOR)	600
	A.- Características	600
	B.- Elementos	602
	a.- Objeto	602
	b.- Causa	603
	c.- Legitimación	603
	C.- Efectos	604

	a.- Obligaciones del proveedor	604
	b.- Obligaciones de la empresa manufacturadora o maquiladora	604
	D.- Extinción	605
579.	CONTRATOS DE ENSAMBLAJE INTERNACIONAL	605
	A.- Características	605
	B.- Elementos	605
	a.- Elementos	605
	b.- Causa	606
	c.- Legitimación	606
	C.- Efectos	606
	D.- Extinción	606
580.	CONTRATOS INTERNACIONALES DE TECNOLOGÍA	606
	A.- Características	607
	B.- Elementos	609
	a.- Capacidad	610
	b.- Consentimiento	610
	c.- Objeto	610
	d.- Causa	611
	e.- Legitimación	611
	f.- Registro	612
	C.- Efectos	612
	a.- Obligaciones del exportador de tecnología	612
	b.- Obligaciones especiales adicionales del adquirente de la transferencia tecnológica	612
	D.- Extinción	613
581.	CONTRATOS DE VENTA INTERNACIONAL POR INTERNET	613
	A.- Características	613
	B.- Regímenes aplicables	613
582.	CONTRATO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PORTUARIOS INTERNA- CIONALES	614
	A.- Características	614
	B.- Elementos	616
	a.- Objeto	616
	b.- Causa	616
	c.- Legitimación	616
	C.- Efectos	617
	a.- Obligaciones de la entidad portuaria	617
	b.- Obligaciones del usuario	617
	D.- Extinción	618
	E.- Contratos de depósitos	618
583.	OTROS NEGOCIOS Y CONTRATOS FINANCIEROS	619
	A.- Negocios de representación	619

B.- Contratos de depósito financiero	619
a.- De residentes	619
b.- De no residentes	620
C.- Contratos de Depósito en Almacenes Generales	620
D.- Contrato de Seguro de Medios de Transporte	620
584. OTROS NEGOCIOS EN LA COMERCIALIZACIÓN INTERNACIONAL	621
A.- Contrato de investigación de mercado	621
B.- Licitaciones internacionales	621
C.- Formas de ventas internacionales	621
a.- Ventas directas	621
b.- Ventas indirectas	622
1.- Agencia	622
2.- Filial	622
c.- Otras formas	622
1.- Venta o compra internacional por correo e internet	622
2.- Venta o compra internacional por teléfono (televentas internacional)	623
3.- Venta internacional directa de Rack Jobbing, (o venta de stand)	623
4.- Venta con estímulo de sorteo	623
D.- Formas de comercialización	623
a.- Comercialización singular	623
1.- Las ventas mediante corredores (Broker)	623
2.- Las ventas internacionales al por mayor de productos (Jobber) y de partes (pigg back)	624
b.- Comercialización masiva	624
1.- Contrato de comercialización internacional	624
2.- Contrato de franquicia internacional	624
3.- Contrato de agencia comercial internacional (o agencia autónoma internacional)	625
4.- Contrato internacional de distribución	626
5.- Contrato internacional de concesión mercantil distributivo	627
6.- Contrato de consorcio internacional o Joint Venture Internacional (o empresa conjunta internacional)	627
7.- Contrato de Pool Internacional	628
8.- Contrato de management (servicio gerencial) internacional	629
E.- Contrato de inspección	629
585. CONTRATOS DE CONSUMO INTERNACIONAL	629
A.- Contratos de consumo	630
a.- Contratos de consumo nacionales	630
b.- Consumos Internacionales	630
B.- Incidencia internacional	630
a.- Venta Nacional del Importador al Consumidor	630
b.- Venta Internacional directa del exportador al consumidor final	631

586.	NEGOCIOS Y CONTRATOS DE MARKETING INTERNACIONAL	633
	A.- Contratos de Marketing Internacional	634
	B.- Contratos de Publicidad Internacional	634
	C.- Contratos Internacionales de imagen	634
587.	NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES SOBRE LA ACTIVIDAD INTELLECTUAL	635
	A.- Tratados y Convenios	635
	a.- Tradicionales	635
	b.- Actuales	635
	1.- Tratado de la OMPI	635
	2.- Convención de Berna o Acta de París de 1971	635
	3.- Tratado sobre protección de artistas, intérpretes, productores de fonogramas y organismos de radiodifusión de 1976	636
	4.- Convenios de la OMC y de la Unión Europea	636
	5.- Acuerdo de la Comunidad Andina	636
	B.- Aplicación	636
588.	NEGOCIOS INTERNACIONALES DE REORGANIZACIÓN EMPRESARIAL	637
	A.- Alianzas establecidas e internacionales	637
	B.- Outsourcing Internacional	637
589.	NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES SOBRE PROPIEDAD INDUSTRIAL	637
	A.- Convención de Francia de 1901	638
	B.- Convención de Washington de 1929	638
	C.- Tratado con Suiza de 1908	638
	D.- Tratado con el Reino Unido de la Gran Bretaña e Irlanda del Norte sobre propiedad industrial de 1906	638
	E.- Convenio de París para la protección de la propiedad industrial del 20 de marzo de 1883 y reunión de Lisboa de 1959	638
	F.- Proyecto Europeo	639
	G.- Convenio de la OMC	639
	H.- Tratado de Montevideo sobre marcas de comercio y patentes de 1889	639
	I.- Convenio de la Comunidad Andina	639
590.	NEGOCIOS Y CONTRATOS DE PRODUCCIÓN GLOBAL	639
591.	NEGOCIOS Y CONTRATOS INFORMÁTICOS O ELECTRÓNICOS INTERNACIONALES	640
592.	NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES EN MATERIA DE MINAS, COMUNICACIÓN Y MEDIO AMBIENTE	642
593.	CONTRATOS DE SERVICIOS DE TELECOMUNICACIONES	642
	A.- Desarrollo contractual	642
	B.- Convenios Internacionales	643

594.	NEGOCIOS Y CONTRATOS MEDIO-AMBIENTALES	644
	A.- Generalidades	644
	B.- Convenios Internacionales	645
	a.- En general	645
	b.- Sobre comercio	645
	c.- Sobre diversidad biológica	646
	d.- Sobre energía y armamento	646
	e.- Sobre actividad marítima	646
595.	NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES DEL SECTOR SOCIAL	648
	A.- Regla general	648
	B.- Negocios y contratos de carácter laboral	648
	C.- Negocios y contratos sobre servicios profesionales	649
	a.- Regulación	649
	b.- Contratos recientes (Outplacement-Spin Off-Temporales-Teletrabajo)	649
596.	NEGOCIOS Y CONTRATOS INTERNACIONALES DEPORTIVOS Y DE JUEGO Y APUESTAS	650
	A.- Alcance	650
	B.- Regímenes aplicables	650
	a.- Estatales	650
	b.- Particulares (Reglamentos de organizaciones deportivas)	651
	C.- Contratos de Juegos y Apuestas	651
597.	OTROS NEGOCIOS Y CONTRATOS DE COMERCIO INTERNACIONAL ..	651
	A.- Inversiones especiales	652
	a.- Inversiones ordinarias	652
	b.- Inversiones en paraísos fiscales	652
	B.- Negocios de financiamiento especial	653
	C.- Negocios y contratos de valores	655
	D.- Negocios y contratos de garantías internacionales	655
598.	NEGOCIOS INTERNACIONALES SOBRE EMPRESAS EN DIFICULTADES	657
	A.- Regulación general	657
	a.- Ausencia de convenio internacional	657
	b.- Régimen de Derecho Internacional Privado	657
	1.- Quiebras internacionales (negocios)	657
	2.- Otros negocios	658
	B.- Régimen colombiano	658
	a.- Negocios sustanciales comunes (no concursales)	658
	b.- Negocios sustanciales especiales concursales	658
	1.- Negocios internacionales de reestructuración empresarial en sentido estricto	659
	2.- Concordatos o acuerdos internacionales de recuperación	659
	3.- Quiebras Internacionales	660

CAPÍTULO II

ORIENTACIONES INTERNACIONALES DE LA CONTRATACIÓN

599.	ORIENTACIONES PRAGMÁTICAS (FORMULARIOS O FORMATOS DE CONTRATOS EN INGLÉS). ENUNCIACIÓN	661
600.	TERMINOLOGÍA COMERCIAL INTERNACIONAL (LOS INCOTERMS)...	662
601.	ORIENTACIONES TEÓRICAS: PRINCIPIOS SOBRE LOS CONTRATOS INTERNACIONALES Y ESTUDIOS LATINOAMERICANOS	663
	ÍNDICE ALFABÉTICO	667
	ÍNDICE GENERAL	679
	BIBLIOGRAFÍA BÁSICA ESPECIAL	725